

## Dr. Alexander Böder neuer Geschäftsführer

Dr. Alexander Böder ist seit 1. Februar neuer Geschäftsführer des deutschen Konzerns und leitet die Divisionen in Deutschland, Österreich und der Schweiz. Dr. Böder ist ein erfahrener Manager mit langjähriger Erfahrung in der Holzindustrie. Er hat zuvor für die Holzindustrie in verschiedenen Funktionen gearbeitet, darunter als Geschäftsführer der Holzindustrie in Deutschland, Österreich und der Schweiz. Dr. Böder hat eine langjährige Erfahrung in der Holzindustrie und ist ein erfahrener Manager mit langjähriger Erfahrung in der Holzindustrie.



Dr. Alexander Böder

Dr. Böder hat eine langjährige Erfahrung in der Holzindustrie und ist ein erfahrener Manager mit langjähriger Erfahrung in der Holzindustrie. Er hat zuvor für die Holzindustrie in verschiedenen Funktionen gearbeitet, darunter als Geschäftsführer der Holzindustrie in Deutschland, Österreich und der Schweiz. Dr. Böder hat eine langjährige Erfahrung in der Holzindustrie und ist ein erfahrener Manager mit langjähriger Erfahrung in der Holzindustrie.

## Engelken und Ludwin bringen neue Vertriebspartnerschaft

Die Geschäftsführer der Engelen GmbH und der Hans-Ludwin GmbH haben auf dem 100. Geburtstag von Hans-Ludwin eine neue Vertriebspartnerschaft unterschrieben. Diese Partnerschaft zielt darauf ab, die Vertriebskraft der Engelen GmbH zu erhöhen und die Produktion der Hans-Ludwin GmbH zu steigern. Die Partnerschaft wird die Produktion der Engelen GmbH um 20% steigern und die Produktion der Hans-Ludwin GmbH um 10% steigern. Die Partnerschaft wird die Produktion der Engelen GmbH um 20% steigern und die Produktion der Hans-Ludwin GmbH um 10% steigern.



Die Geschäftsführer der Engelen GmbH und der Hans-Ludwin GmbH haben auf dem 100. Geburtstag von Hans-Ludwin eine neue Vertriebspartnerschaft unterschrieben. Die Partnerschaft zielt darauf ab, die Vertriebskraft der Engelen GmbH zu erhöhen und die Produktion der Hans-Ludwin GmbH zu steigern.

## Weniger Personalverantwortung, mehr Vertrieb und Marketing

Die Geschäftsführung der Profloor AG hat beschlossen, die Personalverantwortung zu reduzieren und den Fokus auf Vertrieb und Marketing zu legen. Dies wird die Effizienz des Unternehmens steigern und die Umsatzsteigerung fördern. Die Geschäftsführung hat beschlossen, die Personalverantwortung zu reduzieren und den Fokus auf Vertrieb und Marketing zu legen. Dies wird die Effizienz des Unternehmens steigern und die Umsatzsteigerung fördern.



Stefan Truttmann leitet seit Januar 2019 die Geschäfte der Profloor Schweiz. Er hat eine langjährige Erfahrung in der Holzindustrie und ist ein erfahrener Manager mit langjähriger Erfahrung in der Holzindustrie.

## Stefan Truttmann übernimmt das Ruder

**PROFLOOR AG SCHWEIZ** Mit Stefan Truttmann leitet seit Januar 2019 ein Profi aus der Bodenbelagsbranche die Geschäfte von Profloor Schweiz. Mit seiner langjährigen Erfahrung in der Bodenbelagstechnik soll Truttmann die strategischen Zielvorgaben bei Profloor zukunftsgerichtet umsetzen und das Schweiz-Geschäft des Werkzeugherstellers und Fachhändlers für die Bodenbelagsbranche weiter ausbauen.



Stefan Truttmann leitet seit Januar 2019 die Geschäfte der Profloor Schweiz.

Nach einer kurzen Einarbeitungszeit soll Truttmann die operative Leitung des Tagesgeschäfts übernehmen. Hierbei wird er seinen Fokus auf die direkte Kundenbetreuung und das Key-Account Management legen. Außerdem zeichnet Stefan Truttmann verantwortlich für die Umsetzung der strategischen Ziele, die Entwicklung von Potenzial in den verschiedenen Geschäftsfeldern sowie die entsprechende Expansion des Unternehmens.

Stefan Truttmann kennt das Geschäft von Grund auf: Nach seiner Lehre als Boden- und Parkettleger absolvierte er eine Weiterbildung zum Chefbodenleger. Zusätzliche ökonomische Grundlagen erwarb der erfahrene Praktiker in der weiterführenden Ausbildung an der Handelsschule. Mit dieser Kombination aus Theorie und Praxis und seiner 25-jährigen Branchenerfahrung bringt Stefan Truttmann die Voraussetzungen mit, um die Profloor AG erfolgreich zu leiten. Er freut sich auf die Herausforderung: »Ich werde mein Wissen bei Profloor einbringen. Als gelernter Bodenleger kenne ich die Bedürfnisse meiner künftigen Kunden sehr genau.«